

いつも身近な存在でありたいと思っています

# 会宝通信 ~KAIHO Communication~

第152号

発行日 2014年7月1日発行

## 6月19日 RUMアライアンス北海道会議

こんにちは、近藤です。RUMアライアンス（全国自動車リサイクル事業者連盟）の例会は通常、毎月第三水曜日に東京の国際フォーラムで行っているのですが、6月は札幌に本社を持つ会員の石上車輛さんにて行いました。

RUMアライアンスは、「地球市民の一員としての自覚を持ち、競争から協調の精神で、自然環境との調和を図り、持続可能な社会を創る活動を行います」という環境理念を持ち、その実現に向け、以下の活動方針を掲げています。

1. NPO精神で地域に密着した社会貢献活動を行う。
2. 使用済み自動車の適正処理と再資源化により、ゼロエミッションを目指す。
3. 自動車リサイクル事業の社会的地位向上のため、自己研鑽を行う。
4. 国際社会と連携し、使用済み自動車のグローバルネットワークを構築する。
5. 静脈産業として動脈産業と協調し、循環型社会を推進する。

こうした活動方針のもとで、会員企業の工場視察を兼ねて、東京以外の場所でも例会を行っています。

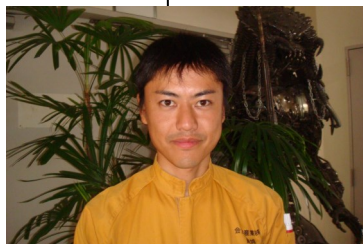
石上車輛さんは北海道の中でも自動車リサイクル業としては最大手の一つとして数えられており、社員数はグループ全体で、パートを含め約200名とのこと。特色は道内に中古タイヤ販売の小売店舗を9店舗持ち展開していること、また中古スポーツ用品も扱っていることでしょうか。恵庭市にある工場は敷地12,000坪、主工場4,000坪と広大なもので、他にタイヤチップを生産する設備も備えています。

同業者を視察すると、参考になるところは当社に取り込むこともできますし、何よりもいい刺激を受けて、私自身が奮い立たされます。



# ~広報コーナー~ キラリと光る存在に

今月は アライアンス部の 蕪城 伸生さんからコメントをいただきました!



・ 今月の出番 ・  
アライアンス部  
蕪城伸生さん  
(かぶらぎ)

こんにちは、アライアンス部の蕪城です。私は、休みがあると、海や山など、どこか自然と触れ合えるところに行くことにしています。先日、獅子吼高原にいて、パラグライダーに初体験してきました。もちろん一人で飛ぶのではなく、インストラクターと2人でのタンデムフライトです。正面から適した風が来るまでは、忍耐強くじっと待ちます。そして待つこと1時間。インストラクターの「今です!」の掛け声と共に、パラシュートを広げ、一気に坂道を駆け下り、テイクオフ。向かい風を味方につけ、ぐんぐん上昇。手を振っている友人もみるみるうちに小さくなっていきます。落ちてしまうのではないかと不安にしばらく苛まれながら、その恐怖を克服したとき、目に入ってきた景色は、感無量の一言に尽きます。見渡す限り広がる緑の山と青い海。青空を泳ぐ白い雲。その間から煌々と輝く太陽。地上を眺めれば、ゆったり流れる川と慌ただしく走るカラフルな車の数々。毅然として建ち並ぶ家々は、厳しい自然界と共に、賢明に生き抜く石川県民の逞しさを物語っているようでした。フライト時間はたったの15分。しかし、そこからは先人の方々への感謝と戦う勇気を与えてくれるものでした。これからも謙虚に学び、働き、日々邁進して参ります。

## 農業の取組み ~農業事業部より~ 収穫最盛期



皆様こんにちは、農業事業部の畠中です。6月は梅雨入りということもあり、蒸し暑い日が続いていますが、今年には新たに導入した循環扇による換気と、遮光シートで温度や日照を調整をして、トマトにとって快適な環境づくりに日々心がけています。その甲斐あって、6月の収穫量はどんどん増えていき、1日1ハウス当り100kgを超える収穫量となりました。毎日この調子で収穫できますので、今は休む間もないくらい大忙しで、この時期はパートさんに出荷作業を応援してもらっています。また、別のハウスでは、8月の収穫に向けた鉢上げ作業や定植なども同時に行っています。受粉作業は蜂に頑張ってもらっています。蜂も温度が上がると働かなくなるので、ハウス内の温度調整には細心の注意をはらっています。今は一番トマトが成長する時期です。わき芽がどんどん伸びてきます。このわき芽を取らないと、おいしいトマトができないので、収穫しながらわき芽を取らなければなりません。このてんやわんやが7月いっぱい続きます。

今年はトマトを食べて頂いた皆様から、「甘い!おいしかったです。」とのお言葉をたくさん頂きました。ほんとうに嬉しいです。おいしいの一言で、今までの苦勞が吹っ飛びます。おかげさまで、今年のトマトは農薬を使わなくても力強く育っています。これからも、皆様の温かい声を励みに、より一層おいしいトマトづくりに励んでいきます。

会宝農園トマトは、コープ石川、アルピスをはじめ県内スーパーまたはインターネット (<http://agribalance.jp/>) でもお買い求めできます。ギフト用もご用意しております。お中元にいかがでしょうか。





# 改善提案の事例



こんにちは、総務部の宮村です。私の改善提案は、物品購入時のレシート仕分けでの計算業務時間短縮です。月2回ホームセンターへ洗剤、パーツクリーナー、カッターの刃など、事務所で使う物から現場で使う物までいろいろな備品の買い物に行きます。その数は20点以上になる時もあります。買い物をした帰社後は、部署ごとに注文合計金額を計算します。

改善前は1枚のレシートにあるたくさんの商品を、30分かけて部署ごとに計算していましたが、改善後は、レジで商品を部署ごとに精算することで、部署別のレシートを受け取るようにしました。そのため、帰社後の精算業務が5分ほどでできるようになりました。これからも目の前にある身近な改善を意識していきます。



「元気ライスプロジェクト(写真1枚で参加できるボランティア活動)」  
「写真を送る」という行動を、起こしていただいた皆様に感謝です。今後も出来ることから、進めていきますのでよろしくお願いします。

## ●進捗報告

2014年6月30日現在 5,952 SMILE(1,517日経過)

KAIHO  
GENKI  
MAKER!

こちらをクリックして下さい!

# 今月のパチリ☆



こんにちは。先月から社内勉強会が始まりました。2009年から始めたこの社内勉強会も今年で6年目になります。今年は外部から講師をお迎えして「ペン字」「健康座学」「コーヒーの淹れ方」「カメラ」の4つ、役員・社員が講師を務める勉強会として「静脈産業論」「PAS777 & JRS」「札勘」「エクセル」「英語」「接遇」の6つ、合計10の勉強会を開催します。既に4つが終了しましたが、参加者は新しい知識の吸収を楽しんでいるようです。

他では学べないことを学べる良い機会として、社内でも定着しています。

写真は「コーヒーの淹れ方勉強会」での一枚です。

(担当：松本)

## 開催勉強会一覧

	開催日	勉強会名	講師
社外講師	6/10	ペン字	石川県書道協会理事/ 橋本顕正様
	6/12	健康座学	株式会社アトラス/ 松多愛様
	6/10	コーヒーの淹れ方	ダートコーヒー株式会社/ 口村栄二様
	7/8	カメラ	藤森写真事務所/ 藤森祐治様
社内講師	6/6、11、13	静脈産業論	鶴謙一
	6/19	PAS777 & JRS	桜井茂宏
	7/3	札勘	川口肇
	7/9、16、23	エクセル	佐藤寧彦/新蔵元香
	7/15	英語	小林宏子/柳澤大貴
7/17	接遇	荒井博子/松本祥子	



# 会宝人十ヶ条について ～社員の声～

## 四条 周囲に関心をもつ

良い事は社外に出ても実践すべきである。  
また、周囲に良い影響を与える事も出来る。  
・家族、仲間、お客様を大切にする・笑顔で元気を与えられる

6月度実績

在庫台数 1,235台

処理台数 1,330台

ありがとうございます

私は周囲に関心を持つ事が苦手でした。5年前に出向していた姫路集荷センターより本社に戻り、仕事場や環境が変わりました。姫路では4人で仕事をしていたため、スタッフの行動を容易に把握できて、少し関心を持っていれば問題なかったのですが、本社に戻り感じた事は報連相の難しさです。なぜなら、情報を共有する部署も増え、部署内のスタッフも9人になったからです。当時、私は自分の仕事だけで一杯になり、余裕がなく周囲に関心を持てなくて、笑顔もなかったと思います。

そんな自分自身を変える為に、まずは出来る事から始めようと考え、お客様に満足してもらえる取り組みを広げて行く内に、1人、また1人と協力をしてくれるようになっていきました。小さな取り組みが少しずつ波及していき、周囲に良い影響を与えることができていると思います。また、お客様を大切にする事が社内に広がり、生産方法、積込方法を、部門を超えて考えるようになり、結果としてはパーツの梱包、洗浄などの行動に移すことが出来ました。少しずつですが、私も周囲に関心を持ち、笑顔で元気を与えられるようになってきたのではないかと思います。(担当：四宮)

## 今月のおまけ ～ 新人の教育 ～

弊社では4月に2日間「新人研修」を行いますが、それ以外にも色々な工夫をしています。今回は「新人期末テスト」と「新人プレゼン大会」をご紹介します。

「新人期末テスト」は今年初の試みです。出題範囲は、「新人研修」で学んだこと、社長の書籍の内容、接遇研修の内容などです。テストというゴールがあって学ぶことで、インプット力が変わってくると感じましたし、接遇テストをつくってくれた、女性社員も色々と悩み勉強になったと言っていました。

「新人プレゼン大会」は昨年に続き2回目の開催です。3チームに分かれ弊社役員に対して、「会宝産業の魅力」をプレゼンします。全チームが入念に練習をしていましたし、その取組が何よりの財産だと思えます。

そして内容も三者三様の素晴らしいものでした。漫才風にアレンジした優勝チームには、当初予定していなかった賞品が！！それは「全社員が集まる全体会議でプレゼンを披露する」！！嬉しいのか嬉しくないのか・・・(笑)

どうしてもみんなに見せたいくらい素晴らしかったということです。(担当：佐藤)



人間は常に未完成である  
By Charlie Chaplin



## 会宝産業株式会社

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3

車両課 (車両引取り・査定)

TEL 076-237-5133

FAX 076-237-1950

Email: sales@kaiho.co.jp

〒920-0209 金沢市東蚊爪町1-23-3

部品課 (部品注文/担当:大森・鹿野)

TEL 076-237-5138

FAX 076-237-6090

Email: kokunai@kaiho.co.jp

ホームページもご覧ください。  
<http://www.kaiho.co.jp/jp/>  
ご意見ご要望はこちらまで  
soumu@kaiho.co.jp(担当:宮村)